## Secteur pétrolier : Formation en gestion du crédit Faites-vous payer plus rapidement!!!

□ 20 mars Région de Québec

□ 27 mars Centre du Québec

**□ 06 février Montréal Laval et rive-sud** 

F1001 — Foîtes-vous payer plus rapidement!!! - Atelier d'une journée sur le crédit de 8h30 à 16h30    Raison d'être du gestionnaire du crédit		ez vos mauvaises créances et <b>F</b>	ıîtes-vous payer plus rapidement!	
Règles d'or  Contrer les excuses possibles et imaginables de la clientèle  Contrer les excuses possibles et imaginables de la clientèle  Contrer les excuses possibles et imaginables de la clientèle  Négociation des objections  Contrer les excuses de vos clients - Recouvrement et le chinique de fin d'année financière  Structure d'un département de crédit - Technique d'appel et suivi - Négociez les excuses de vos clients - Recouvrement  Notre produit le plus en demande! Cette formation 4 en 1 emmène votre personnel à un niveau supérieur au niveau de la gestion du crédit. Les outils et techniques fournis à votre personnel permettront une meilleure structure et un suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les objections de la clientèl sans toutefois la brusquer. Sous le thème «Question d'image», nous enseignons une constance dans le suivi des comptes-clients avec des méthodes professionnelles digne d'une entreprise structuré et au-dessus de ses affisires.  Nous sommes un organisme de formation agréé par la Commission des partenaires du marché du travail. Certificat #0055543  REZ - Spécial Domaine pétrolier : Formation d'une journée entière : prix régulier 350\$ par personne Spécial 250\$  Participants(s):  Inscription:  Nom:  Courriel:  Co	<u>F1001 – Faîtes-vous payer p</u>	lus rapidement!!! - Ate	lier d'une journée sur le crédit de 8h30 à :	<u>16h30</u>
Notre produit le plus en demande! Cette formation 4 en 1 emmène votre personnel à un niveau supérieur au niveau de la gestion de rédit s'anté financière s'antiques fournis à votre personnel permettront une meilleure structure et un suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les objections de la clientèle sans toutefois la brusquer. Sous le thème «Question d'image», nous enseignons une constance dans le suivi des comptes-clients avec des méthodes professionnelles digne d'une entreprise structurée et au-dessus de ses affaires.  Nous sommes un organisme de formation agréé par la Commission des partenaires du marché du travail. Certificat #0055543  **RE7 - Spécial Domaine pétrolier : Formation d'une journée entière : prix régulier 350\$ par personne Spécial 250\$  **Lieux : Montréal Hôtel Universel, Québec Grand Times et Drummondville Le Dauphin Oui je réserve à bdicaire@re-7.ca :  **Téléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2045  **Participants(s):	□ Raison d'être du gestion	nnaire du crédit	□ Technique d'appel et de suivi efficace	
Connaître la clientèle a risque du marché des produits pétroliers  Diverses politiques de crédit  Connaître la clientèle a risque du marché des produits pétroliers  Le dépistage et recouvrement et technique de fin d'année financière  Structure d'un département de crédit - Technique d'appel et suivi - Négociez les excuses de vos clients - Recouvrement  Notre produit le plus en demandel Cette formation 4 en 1 emmène votre personnel à un niveau supérieur au niveau de la gestion du crédit. Les outils et techniques fournis à votre personnel permettront une meilleure structure et un suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les objections de la clientèle sans toutefois la brusquer. Sous le thème «Cuestion d'image», nous enseignons une constance dans le suivi des comptes-clients avec des méthodes professionnelles digne d'une entreprise structure et au-dessus de ses affaires.  Nous sommes un organisme de formation agréé par la Commission des partenaires du marché du travail. Certificat #0055543  RE7 - Spécial Domaine pétrolier : Formation d'une journée entière : prix régulier 350\$ par personne Spécial 250\$  Lieux : Montréal Hôtel Universel, Québec Grand Times et Drummondville Le Dauphin Oui je réserve à bdicaire@re-7.ca :  Eléghone (450) 691-5747 / (450) 522-2849  Tarticipants(s):  Inscription:  Courriel:	Règles d'or		Contrer les excuses possibles et imaginables de	la clientèle
Diverses politiques de crédit   Cedepistage et recouvrement et technique de fin d'année financière	L'ouverture de compte		Négociation des objections	
Notre produit le plus en demandel : Cette formation 4 en 1 emmène votre personnel à un niveau supérieur au niveau de la gestion du crédit. Les outils et techniques fournis à votre personnel permettront une meilleure structure et un suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les objections de la clientél sans toutefois la brusquer. Sous le thème << Question d'image>>, nous enseignons une constance dans le suivi des comptes-clients avec des méthodes professionnelles digne d'une entreprise structurée et au-dessus de ses affaires.  Nous sommes un organisme de formation agréé par la Commission des partenaires du marché du travail. Certificat #0055543  RE7 - Spécial Domaine pétrolier : Formation d'une journée entière : prix régulier 350\$ par personne Spécial 250\$  Lieux : Montréal Hôtel Universel, Québec Grand Times et Drummondville Le Dauphin Oui je réserve à bdicaire@re-7.ca :  **Séléphone** [450] 691-5747 / (450) 522-2849  articipants[s]:    Inscription:   On:	□   Les termes de crédit du	domaine		
Notre produit le plus en demande! Cette formation 4 en 1 emmène votre personnel à un niveau supérieur au niveau de la gestion du crédit. Les outils et techniques fournis à votre personnel permettront une meilleure structure et un suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les objections de la clientel sans toutefois la brusquer. Sous le thème << Question d'image>>, nous enseignons une constance dans le suivi des comptes-clients avec des méthodes professionnelles digne d'une entreprise structurée et au-dessus de ses affaires.  Nous sommes un organisme de formation agréé par la Commission des partenaires du marché du travail. Certificat #0055543  RE7 - Spécial Domaine pétrolier : Formation d'une journée entière : prix régulier 350\$ par personne Spécial 250\$  Lieux : Montréal Hôtel Universel, Québec Grand Times et Drummondville Le Dauphin Oui je réserve à bdicaire@re-7.ca :    Septence (450) 691-5747 / (450) 522-2849	Diverses politiques de ci	rédit	Le dépistage et recouvrement et technique de f	in d'année financière
techniques fournis à votre personnel permettront une meilleure structure et un suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les objections de la clientèl sans toutefois la brusquer. Sous le thème « <question #0055543="" (450)="" **eléphone**="" 250\$="" 350\$="" 522-2849="" 691-5747="" :="" [450]="" affaires.="" agréé="" articipants(s):="" au-dessus="" avec="" bdicaire@re-7.ca="" certificat="" commission="" comptes-clients="" constance="" d'image»,="" d'une="" dans="" dauphin="" de="" des="" digne="" domaine="" drummondville="" du="" enseignons="" entière="" entreprise="" et="" formation="" grand="" hôtel="" je="" journée="" la="" le="" lieux="" marché="" montréal="" méthodes="" nous="" organisme="" oui="" par="" partenaires="" personne="" prix="" professionnelles="" pétrolier="" québec="" re7="" régulier="" réserve="" ses="" sommes="" spécial="" structurée="" suivi="" td="" times="" travail.="" un="" une="" universel,=""  <="" à="" —=""><th>Structure d'un département de crédit -</th><td>- Technique d'appel et</td><td>suivi - Négociez les excuses de vos clients</td><td>- Recouvrement</td></question>	Structure d'un département de crédit -	- Technique d'appel et	suivi - Négociez les excuses de vos clients	- Recouvrement
RE7 – Spécial Domaine pétrolier : Formation d'une journée entière : prix régulier 350\$ par personne Spécial 250\$  Lieux : Montréal Hôtel Universel, Québec Grand Times et Drummondville Le Dauphin Oui je réserve à bdicaire@re-7.ca :  éléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849  articipants(s):    Inscription :	techniques fournis à votre personnel permettron sans toutefois la brusquer. Sous le thème <	nt une meilleure structure et ur <question d'image="">&gt;, nous en</question>	suivi plus efficace tout en négociant plus facilement les o eignons une constance dans le suivi des comptes-clients a	bjections de la clientèle
Lieux: Montréal Hôtel Universel, Québec Grand Times et Drummondville Le Dauphin Oui je réserve à bdicaire@re-7.ca:  Eléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849  Participants(s):  Inscription:  Iom:  Courriel:  Compagnie:  Adresse:  Iom:  Courriel:  Courriel:  Iom:  Courriel:  Courriel:  Code postal:  Prélécopieur:  Code postal:  Code posta	Nous sommes un organisme de for	mation agréé par la Comm	ssion des partenaires du marché du travail. Certific	cat #0055543
Nom :         Courriel :         Compagnie :           Nom :         Courriel :         Adresse :           Nom :         Courriel :         Ville :           Nom :         Code postal :    Télécopieur : ()		VOTIE ABELIN SAMS FIEDE DE CLEMS	PAIL I	
Nom :         Courriel :         Adresse :           Nom :         Courriel :         Ville :           Nom :         Code postal :    Téléphone :  ()  Paiement par carte :		Québec Grand Times et D	rummondville Le Dauphin Oui je réserve à <u>bdi</u>	icaire@re-7.ca :
Courriel : Ville :	éléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849 <u>articipants(s) :</u>		Inscription :	
éléphone : ( Courriel : Télécopieur : ()aiement par carte :	éléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849 articipants(s) : lom :	Courriel :	Inscription :  Compagnie :	
réléphone : () Télécopieur : ()	éléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849  carticipants(s) :  com :	Courriel :	Inscription :  Compagnie :  Adresse :	
Paiement par carte :	réléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849  Participants(s) :  Jom : (2000)  Jom : (3000)	Courriel : Courriel : Courriel :	Inscription :  Compagnie :  Adresse :  Ville :	
·	Téléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849  Participants(s) :  Nom : (200)  Nom : (300)	Courriel : Courriel : Courriel :	Inscription :  Compagnie :  Adresse :  Ville :	
·	réléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849       Participants(s) :       Nom :     (2000)       Nom :     (300)       Nom :     (400)       Nom	Courriel : Courriel : Courriel : Courriel :	Inscription :  Compagnie :  Adresse :  Ville :  Code postal :	
	Téléphone (450) 691-5747 / (450) 522-2849       Participants(s) :       Nom :     (       Nom :     (       Nom :     (       Téléphone :     (	Courriel : Courriel : Courriel : Courriel :	Inscription :  Compagnie :  Adresse :  Ville :  Code postal :	